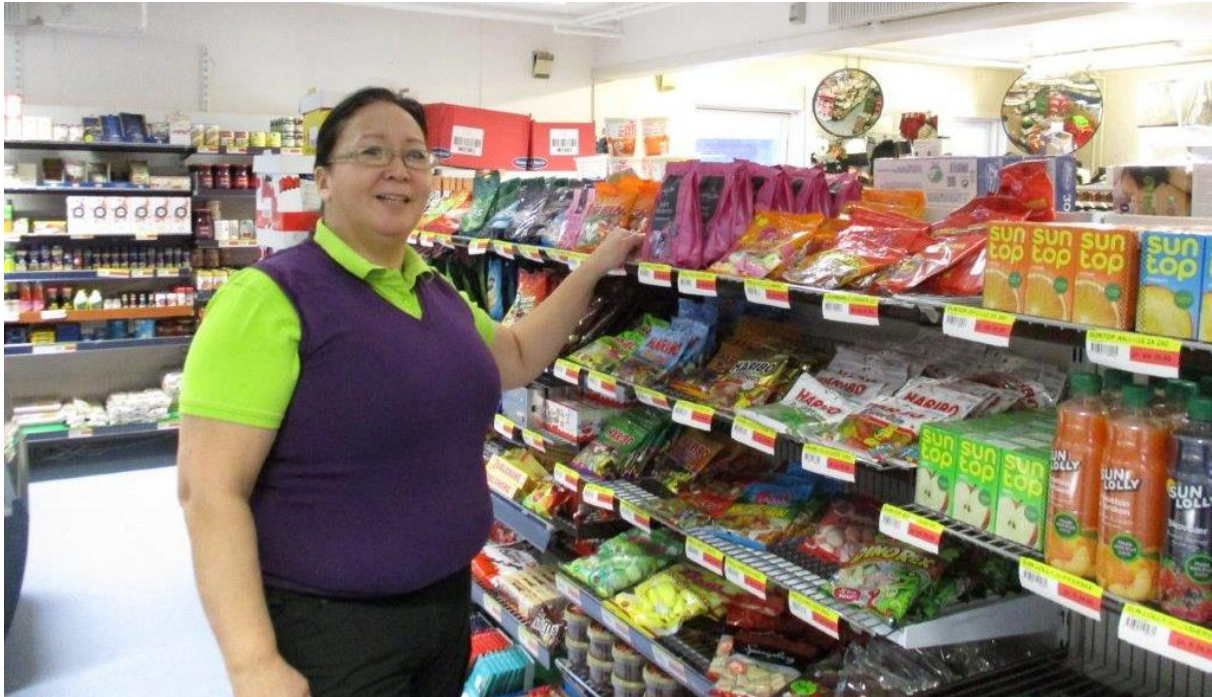




En udviklingsbevidst kvinde



Cecilie L. Abelsen, vores købmand i Ikamiut.

Cecilie L. Abelsen, daglig kaldt Nuunumaaq, er vores købmand i Ikamiut Pilersuisoq. Hun har været købmand i mange år.

- Jeg var til prøve som købmand i 1997, men startede allerede i 1986 i Pilersuisoq som kontor-
medarbejderelev, siger en veloplagt Cecilie. Hun fortsætter:

- Jeg har som købmand oplevet mange spændende ting. Da jeg blev købmand, deltog jeg tilbage i
1998 i generalforsamlingen for købmænd i Nuuk. Her fandt jeg ud af, at Ikamiut lå indkomstmæssigt
lavt. Jeg husker, jeg dengang besluttede, at sådan skulle det ikke være. Jeg har arbejdet hårdt for at
efterleve det siden da, ler Cecilie.

Der er dog alvor bag ordene. For Cecilie er en kvinde, der vil udvikle sig hele tiden og elsker udford-
ringer, både som person og på arbejdet.

Siden Cecilies beslutning dengang, er Pilersuisoq i Ikamiut kun gået fremad.

- Jeg har i stilhed konkurreret mod Ilimanaq, Kitsissuarsuit og Akunnaaq, for at holde mig motiveret
og have et sammenligningspunkt. Jeg synes også, det er vigtigt altid at have en god vareforsyning
året rundt, og når vi får udefrakommende besøg, er jeg også ret god til at handle med dem og rek-
lamere godt for vores varer. Dette var meget vigtigt, da vi oplevede, at folk flyttede herfra. Vores
butik gik meget godt trods dalende indbyggertal, fortæller Cecilie og tilføjer, at det er vigtigt med en
god selvtillid, specielt når man skal være købmand i byggerne. I Ikamiut har der for eksempel været
mangel på torsk om foråret, og garveriet har periodevis været lukket, for eksempel.



Lad os komme tilbage til dengang Ikamiut oplevede dalende indbyggertal.

På nuværende tidspunkt er der omkring 100 beboere i Ikamiut, men bygden oplevede en drastisk nedgang beboermæssigt for en tids siden, hvor man kom ned på 60-70 indbyggere. Heldigvis er tallet vendt igen. Folk er begyndt at komme tilbage, her i februar fisker man hellefisk igen og garveriet er kommet op at køre igen.

Opmuntringspriser

Cecilie blev 55 sidste år. Hun er fra Ikamiut og har en mand og en søn. Hun sætter en ære i at følge virksomhedens regler og krav, og gentager det gang på gang til nye medarbejdere.

- Vi har et rigtig godt samarbejde her i butikken, hvilket er til gavn for butikkens drift, siger Cecilie. Pilersuisoq i Ikamiut har, inkl. Cecilie, tre faste medarbejdere og en, der arbejder nogle perioder.

Cecilie har også mødt udfordringer, men når man gerne vil udvikle sig, kan man ikke vige udenom dette. Som da hun varetog købmandsposten i fire bygder. Der har også været andre udfordringer.

- Jeg har arbejdet med folk, der har været ansat under KGH, og som er meget svære at ændre på. Jeg ved, at folk har sagt op på grund af mig, netop fordi jeg stiller krav og mener, at man skal udvikle sig. Det har været hårdt til tider, men sådan er det, når man vil fremad, siger Cecilie.

Der er beviser for, at Cecilie er en person, der vil fremad og er resultatorienteret. I 2001 fik Pilersuisoq i Ikamiut en opmuntringspris, det samme i 2004. I 2005 blev Ikamiut hædret som årets bygd. Derudover har Cecilie holdt foredrag helt op til Upernavik området, hvor hun har videregivet sine erfaringer og viden.



Opmuntringsbrevene hænger fint i Pilersuisoq i Ikamiuts kontor.



Købmandsuddannelsen

Det er snart to år siden, Cecilie blev færdig med sin købmandsuddannelse. En uddannelse, hun har stor gavn, siger hun.

- Jeg plejer at sige, at min læren om købmandslivet først startede på det tidspunkt. Jeg har lært meget om det at være leder. Jeg har spurgt mine kollegaer om, hvad de savner hos mig. De har svaret flere møder. Så nu mødes vi alle hver morgen. Vi drøfter dagen i går, indtjeningen, holder præsentationer. Alt det midt imellem. Jeg benytter mange ting fra min uddannelse, siger Cecilie.

En af de ting, Cecilie lægger vægt på, er at medarbejderne åbent kan drøfte svære problemer med hende.

- Jeg opmuntrer dem altid med, at det er vigtigt at arbejde med sine personlige problemer, siger hun.

Udover det er det også vigtigt for Cecilie, at butikken fremstår ryddelig og klar til næste dag, og hun siger altid denne sætning for at opmuntre medarbejderne: 'vi skal stole på, at vi vil sælge godt i dag, og vi skal behandle vores kunder godt.'

Passe på sig selv

Cecilie er begyndt at holde sig i form med zumba og gåture, efter hun fik stress i 2000.

- Jeg er meget tæt på naturen. I min fritid elsker jeg at sejle og være i vores hytte med min familie, siger Cecilie. Der har også været andre gode gevinster ved at passe bedre på sig selv.

- Jeg har lært at det er okay at sige fra nogle gange. Det har været meget gavnligt for mig, slutter hun.